

发力重点领域 优化信贷供给

农行周口分行聚力实体经济激活发展动能

本报讯 今年以来,农行周口分行认真贯彻落实中央经济工作会议、中央金融工作会议精神,加强顶层设计与布局,积极构建“六专”经营模式,全力打造“专业部门+专营团队+专营支行”组织架构,持续完善金融支持实体经济新体系,聚焦先进制造业、科技型企业及绿色重点领域,结合企业不同发展阶段,提供全生命周期的金融服务,持续提升服务新质生产力能力。

培育壮大先进制造业集群。该行聚焦全市制造业重点产业链高质量发展行动,围绕6个先进制造业

集群、17个重点产业链积极行动,加大对制造业战略性新兴产业客户的准入力度,梳理重点客户名单,实施名单制管理。以益海嘉里、金丹科技、乐普医药等战略性新兴产业重点客户为着力点,建立联动工作机制,积极推动产品运用创新、服务模式创新,建立绿色审批通道,提升对制造业优质客群的授信响应速度和服务效率。

助力科技型企业快速发展。该行持续加大专精特新企业和科技型企业信贷支持力度,出台信贷专项考核办法,推出“科技贷”“科技e贷”等专项

重点金融产品,对市场前景广、发展潜力大、经营团队稳定性强的科技型中小微企业实行名单制准入管理,组建专业客户经理团队,会同省科技厅指定第三方公司逐户走访,对接金融需求,运用差异化信贷政策,重点为中小微企业科技研发、成果转化、融通创新、协同攻关等提供信贷支持。

夯实绿色生产力发展根基。该行将绿色发展理念贯穿到经营管理的全过程,切实完整、准确、全面贯彻新发展理念。依托服务“三农”独特优势,持续加大对粮食安全、高标准农田、生态低碳农业等重点领域金融支

持力度。扎实做好绿色重大项目对接服务,持续加大对绿色发展重点行业、重点项目的支持力度,积极支持传统产业绿色转型升级,培育和发展新质生产力。

该行以提升服务新质生产力能力为契机,以服务好实体经济为动力,按照市委、市政府工作部署,牢记初心使命,发挥国有大行优势,将更多资金精准投放科创金融、普惠金融等重点领域,助力科创企业高质量发展,让金融“活水”注入实体经济。截至3月末,该行科创企业贷款规模4.6亿元,较年初增加3.1亿元。(王鹏程 程飞帆)

农行周口分行

金融“活水”润春耕 不误农时不负春

本报讯 今年以来,作为国有大型商业银行和“三农”金融服务的主力军,农行周口分行牢牢把握服务乡村振兴的关键点和着力点,靠前服务、提前谋划、精准发力,通过开展“银企对接会”“送贷入企”“送贷入户”等活动,及时解决农企、农户融资难问题。截至3月中旬,该行涉农贷款余额162.1亿元,较年初增加11.1亿元,为我市春耕春管提供有力资金保障。

眼下正是春耕春管的关键时节,农行周口分行积极组织工作人员深入各农业合作社、农资农机小微企业走访调研,询问需求、宣传政策、提供资金,优先配置“三农”信贷资源,持续推动金融产品和服务方式创新,加大信贷资金投放力度,全面提高金融服务效率,不断拓宽金

融服务的广度,为春耕春管注入金融“活水”。三川豫龙农业科技有限公司深耕化肥加工行业20多年,主营生产销售复混(合)肥料、生物菌肥、有机肥、水溶性肥料等,拥有20多项实用新型专利,是国家级高新技术企业。在走访调研中了解到三川豫龙农业科技有限公司采购原材料急需周转资金300万元后,农行周口分行工作人员第一时间前往该公司,快速完成调查、审批、放款手续,精准制订金融服务方案,解决了他们的燃眉之急。

“国家政策越来越利好我们这些小微企业,加上农行的贷款支持,我们有信心越做越红火。”该企业负责人谈及此事,对农行周口分行工作人员的服务赞不绝口,对企业未来发展信心满满。(程飞帆 张继平)

视觉新闻



农行周口分行持续打造“农情暖域”网点服务品牌,聚焦强化“三农”金融服务,做优普惠金融服务,用心用情用力,为客户提供优质、高效、舒心的金融服务。图为4月22日,农行周口颍河支行工作人员指导客户使用手机银行。王鹏程 冯振涛 摄



近日,农行周口西城支行设立咨询台,组织工作人员采取发放存款保险知识手册、剖析典型案例等形式,向前来办理业务的群众宣传存款保险、存贷款知识,进一步提高了群众对存款保险制度的认识。杨高杰 王绘娟 摄



近日,由中国人民银行周口市分行主办,周口市国家安全局、周口职业技术学院、农行周口分行承办的周口市第三期“反洗钱知识大讲堂”在周口职业技术学院成功举办。图为农行周口分行工作人员向大学生发放宣传资料。郭振华 程飞帆 摄



今年以来,农行周口分行积极推进“网点服务升温工程”,培育有温度、有情怀、有担当的网点服务文化和金融服务精神,赢得客户广泛好评。图为近日,农行鹿邑城关支行收到客户送来的写有“贴心服务 真心帮助”字样的锦旗。石艳青 宋元元 摄

农行周口分行

做好养老金融文章 提升金融为民温度

本报讯 近日,农行周口分行坚守金融为民初心,全面践行金融工作的政治性、人民性,一手抓主业谋发展,一手抓责任讲担当,多措并举优化服务体验,创新服务方式,宣传普及金融知识,做好养老金融服务,努力满足群众多元化、个性化的养老金融需求。

强化服务品牌建设,聚焦细节更暖心。农行周口分行坚持以客户为中心,为老年客户提供专属特色服务,针对年事已高或者行动不便的老年客户金融服务需求,常态化开展免费上门服务,为老年客户等群体专门配备爱心座椅、老花镜、轮椅,设置无障碍坡道等,不断提升适老化服务水平。

介质的同时,对有意愿更新换代的老年客户,大力推广“大字版”掌上银行服务,倾心帮助老年客户打通“数字鸿沟”,让老年客户足不出户即可办理业务。

举办特色宣教活动,打通“最后一公里”。农行周口分行员工聚焦保护老年群体的合法权益,积极行动,以案释法,在网点布设老年服务专区,宣讲金融知识,主动对相关风险进行提示;使用简洁的语言,对新型诈骗案例和手法进行详细剖析,动之以情、晓之以理,确保每位老年客户都充分理解并牢记这些金融知识,有效预防金融诈骗;深入社区、商超、广场等公共场所,大力开展反诈宣传、防范非法集资等线下宣传活动,通过发放宣传折页、张贴警示海报等形式,普及金融知识,帮助老年客户增强自我保护意识,打通金融服务的“最后一公里”,帮助老年客户捂好“钱袋子”。(杨高杰 王卫华)

升级支付结算渠道,安全快捷更省心。农行周口分行充分考虑老年客户的特性和偏好,打造贴心的养老服务“舒适圈”,在保留纸质存折、存单等老年人熟悉的支付结算

农行周口分行

开展“4·15”全民国家安全教育日宣传活动

本报讯 为增强群众国家安全意识和保密法治意识,4月15日,农行周口分行组织各支行、网点开展“4·15”全民国家安全教育日宣传活动,引导群众牢固树立“保密无小事、安全靠大家”观念,积极营造学保密、筑防线、促发展良好氛围,共筑国家安全防线,共享国家安全成果。

活动中,各网点利用LED屏幕滚动播放活动宣传口号,工作人员在公众教育区摆放宣传折页、张贴宣传海报,向办理业务的客户讲解国家安全相关知识,营造良好宣传氛围;组织工作人员走上街头、走入社区、走进广场、深入高校,举办宣传讲座,向群众发放宣传折页,增强群众国家安全意

识、合规守纪和风险防范意识,普及金融安全知识,铸牢国家安全防线。

该行丰富宣传教育形式,组织员工集中观看保密公益宣传片,剖析金融领域违纪违法典型案例,参加保密常识测试,开展保密知识竞赛,制作“人人话保密”微视频,让员工从思想上重视国家安全,引导他们树立

“国家安全,人人有责”的思想认识,时刻警醒自己严守国家秘密。

下一步,该行将持续开展全民国家安全教育日宣传活动,最大限度扩大国家安全教育及保密宣传覆盖面,增强国家安全的渗透力,为夯实安全发展根基、筑牢人民安全防线贡献力量。(冯振涛 王超)

广告

政采e贷

轻松e贷 点亮未来

- **业务门槛低** 服务广大政府采购供应商,最高可贷500万
- **办理手续简** 以在河南省政府采购网备案合同为融资依据,手续便捷
- **资金到账快** 授信审批快,资金即刻到账,让小微企业不再“等贷”
- **融资成本低** 采用固定利率,年利率3.85%

普惠金融 咨询电话: 0394-8251671
 www.abchina.com 15238770256

中国农业银行
 AGRICULTURAL BANK OF CHINA

特邀统筹: 许晓明 特邀编辑: 张晓春
 统筹: 王鹏程 徐如景 责任编辑: 冯振涛 程飞帆
 特刊热线: 6196698 15936909988
 邮箱: zkbyjrzx@126.com

广告

农行乐分易焕新上线

农行送您牛牛的祝福

一、产品简介

乐分易是中国农业银行采集内外部数据,对有日常大额消费信贷需求的客户授予的一般分期额度,客户成功办理后可使用分期资金在指定类型的商户消费的分期付款产品。

日常大额消费,是指符合信用卡透支消费规则,用于购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等用途的消费。

二、产品特点

(一)乐分易额度的使用方式为不可循环使用,额度最高为30万元。

(二)乐分易的分期期限最长不超过5年(60期)。具体分期期数、对应的分期手续费率、手续费收取方式等产品信息请咨询营业网点或者农行信用卡客服电话4006695599。

(三)该产品仅限于日常大额消费,包括购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等。

三、申办条件

(一)申办客户须是农行白名单客户。

(二)年龄在18周岁至60周岁之间,具备完全民事行为能力。

(三)信用记录良好,相关风险评级、评分符合我行系统设置的准入要求。

(四)有合法、充足、稳定的收入或资产,具备偿还意愿和偿还能力。

(五)在境内有固定住所,或稳定工作单位,或稳定经营场所。

(六)符合我行反洗钱和制裁合规管理相关规定。

广告

农行车主白金信用卡 优享版

优质金融: 首年免年费,消费满8次免次年年费。自选账单日,还款更方便。

新客好礼: 新客户核卡后次二个月自然月内,银联渠道交易满6笔且每笔满18元,即可抢兑价值200元的加油/洗车礼包二选一。

礼品一: 10次免费洗车礼包

礼品二: 50元加油金+5次免费洗车组合礼包

一元抢购: 新客户激活卡片即可在收到达标短信后,1元抢购最高价值50元的笔笔返现红包礼券,同时享有各种绑卡、商圈消费及出行、加油优惠。

加油优惠: 每月6积分抢兑加油优惠券,享指定中石油、中石化加油站农行掌银/云闪付支付单笔满200元优惠20元。

ETC返现: 每月6积分抢兑ETC通行优惠券,享ETC通行扣款笔笔返现优惠,每月累计最高返25元。

首绑优惠: 支付宝/微信支付/京东支付绑卡消费享好礼。

积分抵现: 微信消费积分,信用卡积分在美团外卖APP、积分商城可抵现金。

天天返现: 报名浓情相伴活动后,线上消费单笔满18元,享随机金额返现,每天一次。

机场服务: 全国指定机场1元机场停车,优惠价享协办值机、机场快速安检通道、机场休息室服务。

★ 上述活动详情及细则详见农行官网。

★ 酒店、机场礼遇详情及使用办法可在微信公众号“中国银联95516”查询。